



**Grimme** ([www.grimme-belgium.be](http://www.grimme-belgium.be)) is een filiaal van de Duitse Full-liner constructeur Grimme en wereldleider inzake landbouwmachines o.m. specifiek m.b.t. aardappelteelt. In meer dan 150 landen wereldwijd heeft Grimme een sterk imago opgebouwd op vlak van innovativiteit, kwaliteit en service. Grimme Belgium is momenteel in Houthem gevestigd maar verhuist binnenkort naar een nieuwe site in Roeselare. In functie van het verder uitbouwen van de organisatie en de marktpositie op de Belgische markt ziet Grimme Belgium op korte termijn uit naar performante m/v's:

## GENERAL MANAGER

**Functie-inhoud:** • definiëren van de strategie naar de markt toe • coördineren van de samenwerking tussen administratie, boekhouding, facturatie, service, verkoop en marketing • actief participeren aan sales m.b.t. grote deals • capteren van nieuwe markt-opportunities • deelnemen aan internationale management-meetings en beurzen • aansturen van het HR management • u bent de ambassadeur van Grimme naar de overheid en beroeps-organisaties.

**Functieprofiel:** • masterniveau (handelswetenschappen - ingenieur...) • sterke affiniteit met de landbouw • doe-figuur met uitgesproken commercieel profiel • people manager • taalvaardig N-F-E-D • woonachtig in de regio West-Vlaanderen • indien noodzakelijk bereid tot internationale verplaatsingen.

## TECHNISCH COMMERCIEEL MANAGER Sector Vlaanderen

**Functie-inhoud:** • promotie en verkoop van alle machines uit het gamma (aardappel, bieten en groententeelt) ofwel rechtstreeks met de klant, de loonwerker of ter ondersteuning van de machine-dealer • opmaken en opvolgen van offertes • mee bemiddelen in overnamedossiers • opzetten en participeren in marketingacties, beurzen, ... • meehelpen bij opstarten van machines en geven van demo's • over al uw activiteiten rapporteert u rechtstreeks aan de bedrijfsleiding.

**Functieprofiel:** • een sterke technische knowhow is een must (bachelor, masterniveau of gelijkwaardig door bewezen ervaring) • goede affiniteit met de landbouwsector • uitgesproken extravert en commercieel profiel • sterk logisch en analytisch denkvermogen • goede talenkennis Engels en goede noties Duits • woonachtig in West- of Oost-Vlaanderen.

**Functievoordelen:** • zeer competitief salaris met bonussen • extralegale voordelen • een representatieve bedrijfswagen en alle nodige tools om te slagen in de job • opleidingsfaciliteiten bij Grimme Duitsland • een ruime mate van werkautonomie binnen een bedrijf dat op wereldvlak tot de top behoort.

**Interesse?** Aarzel dan niet en mail, schrijf of fax ons met volledig cv op onderstaand adres. Contactpersoon: dhr Antoon Bulcke. We behandelen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk. Indien u aan het gevraagde profiel beantwoordt, zal u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd worden voor een persoonlijk onderhoud. Deze aanwerving wordt exclusief begeleid door advieskantoor Antoon Bulcke. Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren. Tel.: 051 22 17 92 - Fax 051 25 36 50. E-mail: [info@antoonbulcke.be](mailto:info@antoonbulcke.be) - [www.antoonbulcke.be](http://www.antoonbulcke.be)

