



Pasfrost (www.pasfrost.be) is een internationaal gerenommeerde speler op de markt van diepvriesgroenten. Een zeer modern productie-apparaat, enthousiaste medewerkers en een doe-stijl zijn belangrijke groeisucessfactoren van het familiebedrijf. Een zeer breed gamma van diepvriesgroenten met een focus op een uitstekende verhouding kwaliteit/prijs wordt internationaal verdeeld naar de grootdistributie, de cateringsector en industriële klanten. Met het oog op het verder uitbouwen van de marktpositie kijken we op korte termijn uit naar een performant (m/v):

ACCOUNTMANAGER

Focus: Duitsland, Scandinavië en overzeese exportlanden

Functie-inhoud: U bent integraal verantwoordelijk voor het verder uitbouwen van de u toegewezen markten en integraal opvolgen van uw accounts van a tot z. Dit houdt onder meer in • fideliseren van de bestaande accounts • prospecteren van nieuwe opportuniteiten • capteren van nieuwe productopportuniteiten naar de markt toe • uitwerken, opvolgen en afsluiten van contracten • fieldwerk met focus op Duitsland, Scandinavië en overzeese exportlanden • over al uw activiteiten rapporteert u rechtstreeks aan de verkoopdirecteur.

Functieprofiel: • een goede affiniteit met de land- en tuinbouw en enkele jaren ervaring in de foodsector zijn zeer sterke pluspunten • opleidingsniveau master of gelijkwaardig door professionele successen (handelsingenieur, TEW ...) • woonachtig in West- of Oost-Vlaanderen • commerciële en pragmatische persoonlijkheid • bereid tot buitenlandse verplaatsingen (\pm 30% van uw tijd) • uitstekende talenkennis N-F-E-D • u bent zeer transparant in de communicatie.

Functievoordelen: Voor een uitstekend kandidaat voorziet Pasfrost een aantrekkelijk remuneratiepakket en alle nodige tools om te slagen in de job.

Interesse? Aarzel dan niet en mail, schrijf of fax ons met volledig cv op onderstaand adres. Contactpersoon: dhr. Antoon Bulcke. We behandelen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk. Indien u aan het gevraagde profiel beantwoordt, zal u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd worden voor een persoonlijk onderhoud. Deze aanwerving wordt exclusief begeleid door advieskantoor Antoon Bulcke.

 **ANTOON BULCKE**
Integrale VerkoopZorg

uw professionele partner in Verkoop- en PersoneelsZorg

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren
Tel.: 051 22 17 92 - Fax: 051 25 36 50 E-mail: info@antoonbulcke.be
www.antoonbulcke.be

