

SIDEM (www.sidem.be) is actief in de automobiel- en vrachtwagensector en ontwikkelt, produceert en verdeelt al meer dan 80 jaar stuur- en ophangingsonderdelen voor de OEM markt en de onafhankelijke vervangingsmarkt. De hoofdzetel van het bedrijf is gevestigd in Gullegem met productievestigingen in Roemenië en Hongarije. Samen met een 400-tal gekwalificeerde medewerkers wordt een omzet gerealiseerd van ongeveer 30 miljoen euro. Het bedrijf is wereldwijd actief en vooral gerenommeerd door zijn kwaliteit, innovatie, uitgebreid gamma en service.

Met het oog op verdere groei zien we op korte termijn uit naar een performante mv:

INTERNATIONAL SALESMANAGER

Hoofdmakten: Frankrijk - Spanje - Portugal / Secondair: Afrika - Zuid-Amerika

Functie-inhoud: U rapporteert rechtstreeks aan de senior Sales & Marketing Manager en bent integraal verantwoordelijk voor: • fideliseren van de bestaande accounts • verkennen van nieuwe markten, identificeren van potentiële dealers • capteren van nieuwe marktopportunities in specifieke niches waarbij u nauw samenwerkt met R&D • mee opzetten van en deelnemen aan internationale marketingactiviteiten • u onderhandelt zelf op niveau van de decision takers om de zaken concreet af te sluiten.

Functieprofiel: hoger opleidingsniveau of gelijkwaardig door ervaring • internationale saleservaring van 5-10 jaar in een distributieomgeving • een uitgesproken extravert en commercieel profiel met sterke onderhandelingsvaardigheden • u bent in staat om een markt in kaart te brengen en die op een gestructureerde manier aan te pakken • goede talenkennis F-E. Goede noties Spaans is een sterk pluspunt • bereid 50 à 60% van uw tijd te reizen • woonachtig in West-Vlaanderen.

Functievoordelen: Aan een performante medewerker biedt Sidem een zeer competitief remuneratiepakket, een representatieve bedrijfswagen en alle tools om te slagen in de job. U komt bij Sidem terecht in een expansief en gezond internationaal gericht Belgisch bedrijf dat u veel kansen biedt tot zelfrealisatie en jobsatisfactie.

Interesse? Aarzel dan niet en mail, schrijf of fax ons met volledig cv op onderstaand adres. Contactpersoon: dhr. Antoon Bulcke. We behandelen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk. Indien u aan het gevraagde profiel beantwoordt, zal u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd worden voor een persoonlijk onderhoud. Deze aanwerving wordt exclusief begeleid door advieskantoor Antoon Bulcke, Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren. Tel.: 051 22 17 92.

Fax 051 25 36 50. E-mail: info@antoonbulcke.be

www.antoonbulcke.be

