



PANELTIM[®]
WWW.PANELTIM.COM
Plastic panels and slats

Paneltim (www.paneltim.com) is een zeer innovatieve en snelgroeïende familiale KMO. Paneltim produceert en verkoopt PP-kunststof sandwichpanelen voor de agrosector en de industrie en is wereldwijd actief. Een sterk geautomatiseerde productieafdeling en een team van gedreven en gekwalificeerde medewerkers zijn de pijlers van het succes. Met het oog op het verder uitbouwen van de marktpositie wereldwijd kijkt Paneltim op korte termijn uit naar een excellente (m/v):

INTERNATIONALE VERKOPER Young potential wereldwijd

Functie-inhoud: U bent integraal verantwoordelijk voor het verder uitbouwen van de marktpositie in de agrosector. Dit houdt o.m. in • fideliseren van bestaande klanten (dealers en verwerkers) en intensief prospecteren van nieuwe opportuniteiten in diverse sectoren • capteren van nieuwe toepassingsmogelijkheden • deelnemen aan beurzen • opmaken en opvolgen van offertes • communiceren met het intern studie bureau over specifieke vragen van klanten • opzetten en opvolgen van marketingacties. Over al uw activiteiten rapporteert u rechtstreeks aan de bedrijfsleiding. Tijdens uw opleidingsperiode functioneert u hoofdzakelijk op de Belgische markt.

Functieprofiel: • hoger opleidingsniveau • op termijn bereid tot frequente (50 %) verplaatsingen wereldwijd • uitgesproken extravert en commercieel profiel • charisma om te onderhandelen op hoog niveau • een teamplayer die zeer transparant is in zijn communicatie • goede taalvaardigheid Nederlands/Frans/Engels, met goede noties Duits • woonachtig in West-Vlaanderen of bereid er u te vestigen.

MARKETINGMANAGER/INTERNAL SALES ASSISTANT Young potential

Functie-inhoud: • meedenken over de lancering van nieuwe producten en uitwerken van ondersteunende marketingacties • uitvoeren van concurrentieanalyses en marktonderzoek • up-to-date houden van de website en social mediakanalen • opmaken van brochures en catalogi • ondersteunen van de verkooporganisatie m.b.t. administratieve en organisatorische dossiers • vragen beantwoorden van de verkoopafdeling en klanten • in overleg met de salesmanagers afspraken boeken • bijhouden van uw acties en die van de salesmanagers in het CRM-pakket • over al uw activiteiten rapporteert u wekelijks aan de verkoopdirecteur en CEO.

Functieprofiel: hoger opleidingsniveau (master handelswetenschappen, marketing ...) of gelijkwaardig door bewezen ervaring • teamplayer en vlotte communicator • goede pc-vaardigheid • stressbestendig en doorzettingsvermogen • passie voor marketing en verkoop zijn een must • goede taalvaardigheid Nederlands/Frans/Engels, met goede noties Duits • woonachtig in West-Vlaanderen of bereid er u te vestigen.

Functievoordelen voor beide functies: Aan uitstekende medewerkers biedt Paneltim • een zeer competitief remuneratiepakket • alle nodige tools om te slagen in de job • een goede opleiding en logistieke ondersteuning • een unieke kans om carrière te maken binnen een sterk groeiend familiebedrijf.

Interesse in een van deze functies? Aarzel dan niet en mail, schrijf of fax ons met volledig cv op onderstaand adres. Contactpersoon: dhr. Antoon Bulcke. We behandelen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk. Indien u aan het gevraagde profiel beantwoordt, zal u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd worden voor een persoonlijk onderhoud. Deze aanwerving wordt exclusief begeleid door advieskantoor Antoon Bulcke.

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren
Tel: 051 22 17 92 - Fax: 051 25 36 50 E-mail: info@antoonbulcke.be
www.antoonbulcke.be

