

# Inplasco

**Inplasco** (www.inplasco.be), gelegen in Temse, is een toonaangevende en snelgroeïende kmo, gespecialiseerd in distributie, plaatsing en onderhoud van poederlak en natlakverfspuitinstallaties. In België en Noord-Frankrijk zijn we verdeler van de kwaliteitstopmerken Gema, Devilbiss, Binks, Ransburg, Graco, Clemco en 3M Abrasive Systems. Onze klanten zijn voornamelijk actief in de industrie in de brede zin, de carrosseriewereld en de automobielsector. Met het oog op het verder uitbouwen van de marktpositie zien we op korte termijn uit naar (m/v):

## TECHNICAL SALES NATLAK

Oost- en West-Vlaanderen

**Functie-inhoud:** U bent integraal verantwoordelijk voor de verdere uitbouw van uw regio. Dit houdt onder meer in:

- prospecteren van nieuwe marktopportunities • opvolgen en fideliseren van bestaande klanten • opmaken en opvolgen van offertes • technische support en demo's aan klanten • participeren aan marketingacties. Over al uw activiteiten rapporteert u rechtstreeks aan de bedrijfsleider.

**Functieprofiel:** • hogere technische opleiding of gelijkwaardig door ervaring • uitgesproken extravert en commercieel profiel • goed logisch en analytisch denkvermogen en grote leergierigheid • teamplayer • goede kennis informatica • vlot Nederlands en goede noties Frans en Engels • branche-ervaring is geen must.

## TECHNICAL AFTER SALES

België

**Functie-inhoud:** U bent verantwoordelijk voor • installeren, preventief onderhoud en troubleshooting van installaties • training en ondersteuning van het personeel van de klanten • optimaliseren van het productierendement en kostenreductie van installaties • optimaliseren van de kwaliteitszorg bij de klanten in functie van storingsvrije productie. Over al uw activiteiten rapporteert u rechtstreeks aan onze Projectengineer – Technical Manager.

**Functieprofiel:** • werkervaring is niet noodzakelijk maar je genoot wel een hogere technische opleiding en hebt een goede kennis van elektromechanica • goed logisch en analytisch denkvermogen en grote leergierigheid • gedreven en resultaatgerichte manager en teamplayer • affiniteit voor commerciële relaties • goede tweetaligheid Nederlands/Frans met goede noties Engels.

**Functievoordelen:** Inplasco mikt op uitstekende medewerkers en biedt • een zeer attractief, remuneratiepakket, bedrijfswagen en alle nodige tools om te slagen in de job • een goede opleiding • een ruime mate van werkautonomie in een internationaal georiënteerd en leidinggevend bedrijf.

**Interesse voor een van deze functies?** Aarzel niet en mail, schrijf of fax ons met volledig cv op onderstaand adres. Contactpersoon: dhr. Antoon Bulcke. We behandelen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk. Indien u aan het gevraagde profiel beantwoordt, zal u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd worden voor een persoonlijk onderhoud. Deze aanwerving wordt exclusief begeleid door advieskantoor Antoon Bulcke.



**ANTOON BULCKE**  
Integrale VerkoopZorg

uw professionele partner in Verkoop- en PersoneelsZorg

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren  
Tel.: 051 22 17 92 - Fax: 051 25 36 50 E-mail: info@antoonbulcke.be  
[www.antoonbulcke.be](http://www.antoonbulcke.be)

