



Sur le marché belge, **RAS** (www.rassecurity.com) est l'importateur et le distributeur d'une gamme exclusive d'appareils et d'accessoires de protection (contrôle d'accès, protection incendie, télésurveillance, prévention des vols, détecteurs, batteries). La gamme comprend des marques de premier plan telles que Bosch, Risco, Pilot, Yuasa, Prastel, Honeywell ... et est destinée à des installateurs agréés. Située à Courtrai, l'entreprise emploie une vingtaine de collaborateurs hautement qualifiés et réalise un chiffre d'affaires d'environ 7 millions d'euros. Enthousiasme, savoir-faire et service sont les moteurs de la société. Pour renforcer notre position sur le marché, nous recherchons rapidement un (m/f):

REPRESENTANT

Secteurs: Wallonie - Bruxelles - Luxembourg - Nord de la France

Contenu de la fonction: Vous assumez l'entière responsabilité du développement de votre secteur. Ce qui implique notamment: • la fidélisation d'un portefeuille de clients existants et la prospection de nouvelles opportunités • la fourniture d'informations produits, la rédaction et le suivi des offres ainsi que la conclusion des commandes • l'organisation des formations techniques en collaboration avec les product managers • la communication avec les ventes internes dans le cadre des demandes d'offres et de la planification des visites • la participation aux foires et aux sales meetings • pour toutes vos activités, vous rapportez directement à la direction.

Profil: • vous témoignez d'une forte affinité avec la technique ou possédez une formation technique • une expérience dans le secteur constitue un atout • fort d'un profil clairement commercial, vous disposez du charisme nécessaire pour communiquer de façon convaincante avec vos clients • vous faites preuve d'un esprit d'équipe motivant • vous êtes avide d'apprendre et une bonne connaissance du néerlandais est un atout.

Avantages liés à la fonction: RAS offre à un excellent collaborateur un package salarial très compétitif et motivant assorti d'avantages extralégaux • un véhicule de société et tous les outils indispensables à la réussite de cette mission • une bonne formation et le support logistique nécessaire • la sécurité de l'emploi au sein d'une entreprise dynamique • une ambiance de travail agréable et beaucoup d'autonomie.

Intéressé(e) par cette offre? N'hésitez pas à envoyer votre cv complet par mail, courrier ou fax.
Personne de contact: M. Antoon Bulcke. Votre candidature sera traitée en toute confidentialité.
Si vous correspondez au profil demandé, vous serez invité à un entretien au plus tard 10 jours après la réception de votre courrier. Ce recrutement est organisé en exclusivité par le bureau Antoon Bulcke.

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren - Tél. 051 22 17 92 - Fax 051 25 36 50
E-mail: info@antoonbulcke.be - www.antoonbulcke.be



ANTOON BULCKE
Integrale VerkoopZorg

Votre partenaire professionnel en gestion des Ventes et du Personnel

