



westfro

Westfro is een leidinggevend familiebedrijf gespecialiseerd in diepvriesgroenten bestemd voor de grootdistributie, industrie en catering.

De klanten situeren zich voornamelijk in de Europese markt. De bedrijfscultuur kenmerkt zich vooral door een sterke gedrevenheid en een West-Vlaamse concrete aanpak van zaken waarin knowhow, flexibiliteit en kwaliteitsgerichtheid centraal staan.

Een sterke interne verkooporganisatie en een net van buitenlandse agenten staan in voor een effectieve benadering van de markt.

Met het oog op het leiden van deze verkoopaanpak zien we op korte termijn uit naar een uitstekend (m/v):

SALES MANAGER

Functie-inhoud: U bent integraal verantwoordelijk voor het effectief leiden en motiveren van uw verkooporganisatie en het verder uitbouwen van de marktpositie. Dit houdt onder meer in: • u bent het centrale aanspreekpunt voor de buitenlandse agenten en key accounts • afsluiten en opvolgen van contracten • prospecteren van nieuwe opportuniteiten • optimaliseren van de verkoop op basis van de productieprioriteiten en voorraden • opvolgen en ontvangen van klanten • u wordt een centrale figuur in het bedrijf die permanent overlegt met alle afdelingen in functie van efficiënt kwaliteits- en klantengericht werken • over al uw activiteiten rapporteert u rechtstreeks aan het management.

Functieprofiel: • masteropleiding (HIR, TEW) of gelijkwaardig door bewezen ervaring • een peoplemanager die mensen kan aansturen en motiveren • een uitstekend logisch en analytisch denkvermogen • een uitgesproken commercieel profiel • goede talenkennis D/E/F. Uiteraard is een zeer sterke affiniteit met de groentesector een pluspunt.

Functievoordelen: Aan een performant medewerker biedt Westfro • een zeer competitief remuneratiepakket • een goede opleiding en integratieperiode • alle nodige tools om te slagen in de job • een grote mate van werkautonomie en doorgroeikansen in een bedrijf met een sterke reputatie in de markt.

Interesse in deze functie? Aarzel dan niet en mail, schrijf of fax ons met volledig cv op onderstaand adres. Contactpersoon: dhr. Antoon Bulcke. We behandelen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk. Indien u aan het gevraagde profiel beantwoordt, zal u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd worden voor een persoonlijk onderhoud.

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren - Tel.: 051 22 17 92 - Fax: 051 25 36 50
E-mail: info@antoonbulcke.be www.antoonbulcke.be



ANTOON BULCKE
Integrale VerkoopZorg



uw professionele partner in Verkoop- en PersoneelsZorg