

**Paneltim** (www.paneltim.com) is een zeer innovatieve en snelgroeïende kmo. Paneltim produceert en verkoopt PP-kunststof sandwichpanelen voor de agrosector en de industrie en is wereldwijd actief. Een sterk geautomatiseerde productieafdeling en een team van gedreven en gekwalificeerde medewerkers zijn de pijlers van het succes. Met het oog op het verder uitbouwen van de marktpositie in de Agrosector – specifiek in de sector stalinrichtingen – kijken we op korte termijn uit naar een excellente (m/v):

# SALES MANAGER STALINRICHTING

Sector: Vlaanderen

**Functie-inhoud:** U bent integraal verantwoordelijk voor het verder uitbouwen van de business unit stalinrichtingen. Dit houdt onder meer in: • opvolgen van de talrijke nieuwe projectaanvragen uit de varkenssector en intensieve veeteelt die spontaan bij Paneltim toekomen • capteren van nieuwe projecten bij bestaande klanten • adviseren van de bouwheer m.b.t. Paneltim-producttoepassingen in stallenbouw en coördineren van de communicatie met architecten, stallenbouwbedrijven en diverse andere aannemingsbedrijven. Daartoe bent u een sterke netwerker. • concreet negotiëren en afsluiten van deals • participeren aan beurzen en diverse marketingacties • over al uw activiteiten rapporteert u rechtstreeks aan de commercieel directeur van Paneltim.

**Functieprofiel:** • uitstekend extravert en commercieel profiel met zeer sterke affiniteit voor de landbouwsector • opleidingsniveau bachelor (landbouw, biologie ...) of gelijkwaardig door bewezen ervaring • managers-kwaliteiten i.f.v. negotiëren, coördineren en afsluiten van deals • sterke interesse in het verwerven van sectorgebonden technische wetgeving i.v.m. stallenbouw en stalinrichtingen • talenkennis Nederlands, Frans, Engels • bij voorkeur woonachtig in West-Vlaanderen.

**Functievoordelen:** Aan een uitstekend medewerker biedt Paneltim • een zeer competitief en variabel loonpakket • een representatieve bedrijfswagen en alle nodige tools om te slagen in de job • een goede opleiding en interne logistieke ondersteuning • een unieke kans om carrière te maken in een snelgroeïend leidinggevend bedrijf.

**Interesse voor deze functie?** Aarzel dan niet en mail, schrijf of fax ons met volledig cv op onderstaand adres. Contactpersoon: dhr. Antoon Bulcke. We behandelen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk. Indien u aan het gevraagde profiel beantwoordt, zal u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd worden voor een persoonlijk onderhoud. Deze aanwerving wordt exclusief begeleid door advieskantoor Antoon Bulcke.



**ANTOON BULCKE**  
Integrale VerkoopZorg

uw professionele partner in Verkoop- en PersoneelsZorg

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren  
Tel.: 051 22 17 92 - Fax: 051 25 36 50 E-mail: info@antoonbulcke.be  
[www.antoonbulcke.be](http://www.antoonbulcke.be)

