



Papilio (www.papilio.be) is fabrikant en distributeur van hoogwaardige en exclusieve handgetufte en handgeweven decoratieve lifestyletapijten voor het betere interieur en outdoorinrichtingen. Het bedrijf maakt deel uit van een grote internationale groep en heeft zijn hoofdzetel in Kuurne. De distributie verloopt enerzijds via serviceklanten (gespecialiseerde decoratiezaken en winkelketens) en anderzijds via importeurs (container business). Met het oog op het versterken van de slagkracht in de verkoop kijken we op korte termijn uit naar een performante (m/v):

INTERNATIONAL SALESREPRESENTATIVE

Functie-inhoud: u bent integraal verantwoordelijk voor het uitbouwen van de verkoop in de u toegewezen markten. Dit houdt onder meer in • fideliseren van de bestaande klanten • prospecteren van nieuwe opportuniteiten • opmaken en opvolgen van offertes • uitwerken en participeren aan marketingacties en beurzen • klantenontvangst in de showroom in Kuurne • voor uw activiteiten bent u $\pm 75\%$ van uw tijd in de field • over al uw activiteiten rapporteert u rechtstreeks aan het management.

Functieprofiel: voor deze uitdagende functie zoeken we een topper met • een uitgesproken commercieel hunterprofiel • ervaring is een plus maar ook performante junioren of afgestudeerden komen in aanmerking • goede talenkennis F/E/D, noties Spaans zijn een plus • goede stressbestendigheid en transparante teamplayer • passie voor verkoop en sterke interesse in veelvuldig reizen zijn een must.

Functievoordelen: Papilio mikt op een excellente medewerker en biedt: • een competitief variabel remuneratiepakket i.f.v. de resultaten • extralegale voordelen • bedrijfswagen • alle nodige tools om te slagen in de job • een ruime mate van werkautonomie binnen een bedrijf met groeivisie op de toekomst.

Interesse voor deze functie? Aarzel dan niet en mail, schrijf of fax ons met volledig cv op onderstaand adres. Contactpersoon: dhr. Antoon Bulcke. We behandelen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk. Indien u aan het gevraagde profiel beantwoordt, zal u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd worden voor een persoonlijk onderhoud. **Deze aanwerving wordt exclusief begeleid door advieskantoor Antoon Bulcke.**

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren
Tel.: 051 22 17 92 - Fax: 051 25 36 50 E-mail: info@antoonbulcke.be
www.antoonbulcke.be



ANTOON BULCKE
Integrale VerkoopZorg

uw professionele partner in Verkoop- en PersoneelsZorg

