

SALESVERANTWOORDELIJKE - PERIODIEKE UITGAVEN

sector: Vlaanderen - Brussel

Functie-inhoud: opvolgen van een ruime portefeuille aan bestaande klanten voor advertentie- en reportageverkoop in B2B-jaarboeken en magazines in de sectoren transport, toerisme, food, bouw ... • prospectie op B2B-niveau naar nieuwe klanten • opmaken en opvolgen van publiciteits-offertes • ± 50 % van uw tijd werkt u vanop kantoor • actief uitbouwen van een relatienetwerk in de diverse sectoren • over uw activiteiten rapporteert u rechtstreeks aan het management.

Interesse voor deze functie? Aarzel dan niet en mail, schrijf of fax ons met volledig cv op onderstaand adres. Contactpersoon: dhr. Antoon Bulcke. We behandelen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk. Indien u aan het gevraagde profiel beantwoordt, zal u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd worden voor een persoonlijk onderhoud. Deze aanwerving wordt exclusief begeleid door advieskantoor Antoon Bulcke.

Functieprofiel: uitstekende onderhandelaar op B2B-niveau • extraverte en transparante communicator met sterke commerciële kwaliteiten • opleidingsniveau bachelor (communicatiewetenschappen, marketing ...) of gelijkwaardig door bewezen ervaring • een uitstekend inlevingsvermogen in de denkwereld en de doelstellingen van de klant • vlot aan de telefoon • voldoende drive om autonoom te kunnen functioneren is een must • uitstekende talenkennis N/F.

Functievoordelen: Tenacs biedt • een uitstekende opleiding in de werkmethodes • een ruime mate van werkautonomie • zeer competitief remuneratiepakket: fixe, bonus-systeem, commissie, wagen, gsm, laptop, maaltijdcheques • een sterk gevarieerde job binnen een gespecialiseerde uitgeverij met een uitstekende infrastructuur.