

JOLIPA

HOME DECORATION SINCE 1978

Jolipa, (www.jolipa.be), is een internationaal leidinggevend importeur en distributeur van accessoires en decoratie voor binnen en buiten. De familiale onderneming heeft vestigingen in Wevelgem en Marquain en telt 90 gemotiveerde medewerkers. De ± 10.000 klanten zijn gerenommeerde interieur-speciaalzaken en floristen in 100 landen. Hiervoor worden permanent 8000 decoratieartikelen in voorraad gehouden. Met een aanstekelijke passie voor interieur en decoratie spot Jolipa permanent wereldwijd nieuwe trends en snuift inspiratie op bij vreemde culturen of op verre continenten. Met het oog op het nog verder uitbouwen van de marktpositie zien we op korte termijn uit naar een succesvol en ervaren (m/v):

COACH AGENTEN

Functie-inhoud: U bent integraal verantwoordelijk voor het leiden en motiveren van ± 20 agenten in binnen- en buitenland. Dit houdt o.m. in • opmaken en opvolgen van verkoopbudgetten per markt- en productgroep • superviseren van het accountmanagement • activeren van de prospectieaanpak en opvolgen van de bezoekplanning • verzorgen van de individuele coaching en rekrutering van agenten • opzetten en participeren aan marktbenaderingsacties zoals beurzen enz. • leiden van salesmeetings • indien nodig participeren aan negotiaties in the field • over al uw activiteiten rapporteert u analytisch en synthetisch aan het familiaal directiecomité.

Functieprofiel: Voor deze boeiende en gevarieerde leidinggevende functie kijken we uit naar • een gedreven, charismatisch en extravert commercieel manager met bewezen ervaring in internationaal salesmanagement • door uw enthousiasme en intrapreneurship kan u agenten overtuigen en motiveren tot hogere prestaties • u bent een uitgesproken peoplemanager die zijn passie voor de producten van Jolipa uitstraalt naar medewerkers en klanten • daarbij bent u een geoefend pc-gebruiker, vlot meertalig Nederlands, Frans, Engels met zeer goede noties Duits, en hebt u een zeer goed logisch en analytisch denkvermogen.

Functievoordelen: Jolipa zoekt een zeer performant medewerker en biedt • een aantrekkelijk remuneratiepakket • bedrijfswagen en alle nodige tools om te slagen • extralegale voordelen • een ruime mate van werkautonomie binnen een groeiende familiale onderneming.

Interesse voor deze functie? Aarzel dan niet en mail, schrijf of fax ons met volledig cv op onderstaand adres. Contactpersoon: dhr. Antoon Bulcke. We behandelen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk. Indien u aan het gevraagde profiel beantwoordt, zal u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd worden voor een persoonlijk onderhoud. Deze aanwerving wordt exclusief begeleid door advieskantoor Antoon Bulcke.

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren
Tel.: 051 22 17 92 - Fax: 051 25 36 50 E-mail: info@antoonbulcke.be
www.antoonbulcke.be



ANTOON BULCKE
Integrale VerkoopZorg

uw professionele partner in Verkoop- en PersoneelsZorg

