



Unipro-Belgique (www.unipro.be) est leader de marché dans le secteur des produits destinés à la pose de revêtements de sol: colles, produits d'égalisation, primers, sous-couches auto-adhésives et isolantes, produits de finition pour parquets, machines et outils. L'entreprise fait partie du groupe côté en bourse Uzin-Utz qui est le leader sur son segment en Europe. Les clients d'Unipro sont des entreprises actives dans la pose de revêtements de sol et la pose de parquet ainsi que des grossistes spécialisés. Les principaux atouts de l'entreprise sont la haute qualité de ses produits, l'expertise technique de ses collaborateurs et l'assistance et les formations qu'elle offre à ses clients.

En vue de poursuivre notre développement et de renforcer notre leadership, nous recherchons à court terme le profil (m/f) suivant:



CONSEILLER TECHNICO-COMMERCIAL

Secteur Bruxelles - Brabant Flamand

Fonction:

Vous assurez l'entière responsabilité du développement de votre secteur. Cela signifie entre autres:

- la fidélisation et la valorisation des clients existants • la prospection de nouveaux contacts • la visite de chantiers en tant que conseiller technique • l'identification et le suivi de nouveaux projets • l'élaboration et le suivi des offres • l'identification des besoins en formation • le rapport de toutes vos activités au sales manager.

Profil:

- une formation technique de niveau A1 ou équivalente par l'expérience • d'importantes affinités avec le secteur de la construction • une expérience dans la branche concernée est un atout • un esprit logique et analytique • un sens commercial prononcé • le sens du service • l'esprit d'équipe • une bonne connaissance des langues (F/N).

Notre offre:

- un package salarial très compétitif incluant un système de bonus motivant • une bonne formation • tous les outils et le soutien nécessaires au succès de votre mission • une grande autonomie au sein d'une entreprise stable et de première importance • le soutien d'une équipe de vente interne expérimentée.

Intéressé(e) par cette offre?

Dans ce cas, n'hésitez pas: envoyez par courrier, fax ou e-mail votre candidature assortie d'un c.v. complet à l'adresse ci-dessous. Personne de contact: Mr. Antoon Bulcke. Votre candidature sera traitée en toute confidentialité. Si vous correspondez au profil recherché, vous serez convié à un entretien personnel dans les 10 jours qui suivront votre réaction.

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren - Tél. 051 22 17 92 - Fax 051 25 36 50
E-mail: info@antoonbulcke.be www.antoonbulcke.be



ANTOON BULCKE
Integrale VerkoopZorg



Votre partenaire professionnel en gestion des Ventes et du Personnel.