

Inplasco

INSTALLATIES VOOR DE OPPERVLAKTEBESCHERMING
INSTALLATIONS POUR LA PROTECTION DES SURFACES

Inplasco (www.inplasco.be), gelegen in **Temse**, is een toonaangevende en snelgroeiende kmo, gespecialiseerd in distributie, plaatsing en onderhoud van poederlak en natlak-verfspuitinstallaties. In België en Noord-Frankrijk zijn we exclusief verdeler van de kwaliteitstopmerken Gema - Devilbiss - Binks en Ransburg van de Amerikaanse groep ITW (Illinois Toolwork Corporation). Onze klanten zijn voornamelijk actief in de industrie in de brede zin, de carrosseriewereld en de automobielsector.



ANTOON BULCKE
Integrale VerkoopZorg

uw professionele partner in Verkoop- en PersoneelsZorg

Met het oog op het verder uitbouwen van de marktpositie zien we op korte termijn uit naar een (m/v)

SALES ENGINEER

België - natlak

Functie-inhoud: U bent verantwoordelijk voor • prospecteren van nieuwe marktopportunities • opvolgen en fideliseren van bestaande klanten • opmaken en opvolgen van offertes • technische support en demo's aan klanten • contacten met leveranciers • participeren aan marketingacties.

Functieprofiel: • hogere technische opleiding of gelijkwaardig door ervaring • uitgesproken extravert en commercieel profiel • goed logisch en analytisch denkvermogen en grote leergierigheid • teamplayer • goede kennis informatica • vlot N/F/E en goede noties Duits.

Functievoordelen: Inplasco biedt aan uitstekende medewerkers een competitief remuneratiepakket • een goede opleiding en alle nodige tools om te slagen in de opdracht • een uitstekende werksfeer en werkautonomie in een dynamische kmo.

Interesse? Aarzel dan niet en mail, schrijf of fax ons met volledig cv op onderstaand adres. Contactpersoon: dhr. Antoon Bulcke. We behandelen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk. Indien u aan het gevraagde profiel beantwoordt, wordt u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd voor een persoonlijk onderhoud. De aanwerving wordt exclusief begeleid door kantoor Antoon Bulcke.

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren - Tel. 051 22 17 92 - Fax 051 25 36 50 - E-mail: info@antoonbulcke.be
www.antoonbulcke.be

INTERNAL SALES

Temse

Functie-inhoud: U bent verantwoordelijk voor • opmaak en follow-up van offertes • input van orders • activeren van prijslijsten • facturatie • dagelijks contact met klanten en leveranciers • bijhouden van de agenda van de sales engineers • uitwerken en opvolgen van marketingacties.

Functieprofiel: • gekwalificeerd medewerk(st)er met opleidings- en/of ervaringsniveau i.f.v. de opdracht • leergierigheid en commerciële ingesteldheid zijn een must • teamplayer met flexibiliteit en inzet • goede kennis van Frans en Engels en pc-vaardigheid zijn noodzakelijk.

