



www.alphatronics.be

Alphatronics, gevestigd in **Lokeren**, is een gerenommeerd fabrikant en distributeur van fysische afsluitsystemen en identificatiesystemen (toegangscontrole, camerabewaking, parkeerautomatisatie, personendoorgangen en telecom).

De doelgroepen van het bedrijf zijn integratoren, installateurs, industrie en overheidsbedrijven. Alphatronics wil zijn groei verder bestendigen en ziet daarom op korte termijn uit naar een uitstekend (m/v)



ANTOON BULCKE
Integrale VerkoopZorg

uw professionele partner in Verkoop- en PersoneelsZorg

SALESENGINEER

België

Functie-inhoud: • bezoeken van bestaande klanten en prospecten
• opmaken en opvolgen van offertes in overleg met de interne ingenieurs • verzorgen van productvoorstellingen bij de klanten en in de eigen showroom • participeren aan marketingacties (beurzen enz.)
• over al uw activiteiten rapporteert u aan het management.

Functieprofiel: • opleiding ingenieur of gelijkwaardig door ervaring
• sterk logisch en analytisch denkvermogen • uitgesproken extravert en commercieel profiel • transparant in de communicatie • goede talenkennis N/F/E; Duits is een pluspunt.

Functievoordelen : Alphatronics biedt voor beide functies • een competitief remuneratiepakket met alle nodige tools om te slagen • een grote werkautonomie en ruimte voor entrepreneurship • een sterke ondersteuning op het vlak van opleidingen • doorgroeikansen binnen een dynamisch bedrijf dat in zijn sector tot de top behoort.

Interesse? Aarzel dan niet en mail, schrijf of fax ons met volledig cv op onderstaand adres. Contactpersoon: dhr. Antoon Bulcke. We behandelen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk. Indien u aan het gevraagde profiel beantwoordt, zal u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd worden voor een persoonlijk onderhoud.

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren - Tel. 051 22 17 92 - Fax 051 25 36 50 - E-mail: info@antoonbulcke.be
www.antoonbulcke.be

INTERNAL SALES - CALCULATOR

Functie-inhoud: • opmaken en calculeren van offertes, rechtstreeks voor de klanten of voor de externe salesengineers • verzorgen van productinformatie voor klanten en prospecten • coördinatie van de communicatie tussen klanten, externe sales en interne technische afdelingen.

Functieprofiel: • opleiding ingenieur of gelijkwaardig door ervaring • uitstekend logisch en analytisch denkvermogen • communicatief en stressbestendig • geoefend pc-gebruiker met goede talenkennis N/F/E.

