



De ATS groep ([www.atsgroep.be](http://www.atsgroep.be)), opgericht in 1975, met meer dan 500 medewerkers, is een slagvaardig en toekomstgericht bedrijf dat voortdurend investeert in gemotiveerd en gespecialiseerd personeel.

#### A Vision On Technology

De groep telt 7 vestigingen (Merelbeke - Ternat - Kruishoutem - Hamme - Roeselare - Herstal en Zedelgem) en levert hoogkwalitatieve diensten en producten in diverse domeinen zoals automobiel, chemie, petrochemie, papier, textiel, voedingsindustrie, ... Alles samen wordt actueel een omzet gerealiseerd van ± 75 miljoen euro in automatisering, transportsystemen, elektrische installaties, robotica, koeltechnieken, beveiligingsystemen, ICT services, ... Met het oog op het verder uitbouwen van de organisatie kijken we op korte termijn uit naar (m/v)

## 2 SALES ENGINEERS

vestigingen Merelbeke en Ternat

**Functie-inhoud:** • u fideliseert en fertiliseert de bestaande klanten met het oog op het intensifiëren van de samenwerking • u prospecteert naar nieuwe klanten waarbij u de ATS groep voorstelt en samenwerkingsmogelijkheden capteert • u werkt zeer nauw samen met de internal salesdienst die uw offertes technisch opmaakt • in onderling overleg bespreekt u daarbij een accurate opvolging van de offertes • ondersteunend aan uw salesactiviteiten werkt u mee aan marketingpromotieacties.

**Functieprofiel:** • uitstekend commercieel talent met een goed logisch en analytisch denkvermogen • opleidingsniveau Bachelor of gelijkwaardig door ervaring • een sterke technische affiniteit en leergierigheid is noodzakelijk • u bent een teamplayer en communiceert transparant naar uw collega's • uiteraard bent u een geoefend pc-gebruiker en hebt u goede noties van F/E/D • u bent stressbestendig in functie van het realiseren van te behalen objectieven.

**Functievoordelen:** De ATS groep biedt aan waardevolle medewerkers • een zeer competitief remuneratiepakket • alle nodige tools en opleidingen om te slagen in de job • een ruime mate van werkautonomie • een zeer aangename werksfeer en jobstabiliteit binnen een sterk groeiende groep.

## 2 INTERNAL SALES MEDEWERKERS

vestigingen Merelbeke en Ternat

**Functie-inhoud:** U bent de interne draaischijf van het salesgebeuren. Dit houdt o.m. in: • analyseren van offerteaanvragen en opmaken van de offertes voor de salesingenieurs en de klanten • in overleg met de salesingenieurs volgt u de offertes op en zorgt u voor goede prijsstellingen • u zorgt voor de orderinput en de opvolging van de orderflow en leveringen • u geeft technisch advies aan de klanten.

**Functieprofiel:** • een goede technische opleiding (graduaat, Bachelor, ...) of gelijkwaardig door ervaring is een must • u bent zeer leergierig en hebt een passie voor techniek • u bent stressbestendig, optimistisch van aard en hebt een goed logisch en analytisch denkvermogen • u bent een geoefend pc-gebruiker met goede noties F/E/D • door uw goede commerciële attitude kan u een goede synergie ontwikkelen met external sales.

**Hebt u interesse voor een van deze schitterende aanbiedingen?** Aarzel dan niet en mail, schrijf of fax ons op onderstaand adres, met volledig cv en vermelding van de specifieke functietitel. Contactpersoon: dhr. Antoon Bulcke. We behandelen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk. Indien u aan het gevraagde profiel beantwoordt, zal u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd worden voor een persoonlijk onderhoud.

 **ANTOON BULCKE**  
Integrale VerkoopZorg

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren  
Tel. 051 22 17 92 - Fax 051 25 36 50  
E-mail: [info@antoonbulcke.be](mailto:info@antoonbulcke.be)  
[www.antoonbulcke.be](http://www.antoonbulcke.be)

# A Vision On Technology