



**Unipro-België** ([www.unipro.be](http://www.unipro.be)) is marktleider in producten voor vloerbedekkingsprojecten: kleefstoffen, egalisatiemiddelen, primers, isolerende onderlagen en gereedschappen. Het bedrijf behoort tot de beursgenoteerde Uzin-Utz groep die ook binnen Europa brancheleider is. De klanten van Unipro zijn projectvloerbedekkingsbedrijven, parketleggers en de vakgroothandel. De troeven van het bedrijf zijn vooral de hoogkwalitatieve producten, de technische knowhow van de medewerkers en de assistentie en opleiding van de klanten.

Met het oog op het verder uitbouwen van onze marktleiderspositie zien we op korte termijn uit naar (m/v)



## TECHNISCH-COMMERCIEEL ADVISEUR

sector: West- & Oost-Vlaanderen

**Functie-inhoud:** u bent integraal verantwoordelijk voor de verdere uitbouw van uw sector. Dit houdt o.m. in: fideliseren en fertiliseren van de bestaande klanten • prospecteren van nieuwe relaties • werfbezoeken i.f.v. applicatieadvies • capteren en opvolgen van nieuwe projecten • opmaken en opvolgen van offertes • capteren van opleidingsbehoeften • over al uw activiteiten rapporteert u rechtstreeks aan de salesmanager.

**Functieprofiel:** technisch opleidingsniveau A1 of gelijkwaardig door ervaring • zeer sterke affiniteit met de bouwsector • branche-ervaring is een sterk pluspunt • goed logisch en analytisch denkvermogen • uitgesproken commercieel profiel • servicegericht • teamplayer • goede talenkennis N/F.

**Functievoordelen:** zeer competitief remuneratiepakket, incl. motiverende bonussen • goede opleiding • alle nodige tools en ondersteuning om te slagen in uw opdracht • een grote mate van werkautonomie binnen een stabiel en leidinggevend bedrijf • u wordt ondersteund door een ervaren internal salesteam.

## PROMOTOR VLOERTECHNISCHE SYSTEMEN

**Functie-inhoud:** promotie van innovatieve systeemoplossingen voor het plaatsen van vloerbekleding in de contracting business. Hiertoe bezoekt u architecten, studie bureaus en facilitymanagers, zowel in de privé als in de overheidssector • samen met de salesmanager en de productmanager werkt u mee aan de organisatie van bedrijfsvoorstellingen • u capteert concrete projecten en rapporteert hieromtrent aan de sales- en productmanager met het oog op een goede follow-up en het opmaken van lastenboeken • tijdens de projectrealisaties bent u het aanspreekpunt van Unipro voor de voorschrijvers en opdrachtgevers-bouwheren.

**Functieprofiel:** opleidingsniveau A1 met een sterke affiniteit tot de bouwsector • na een doorgedreven opleiding is een grondige productkennis een must • perfect tweetalig N/F met goede noties Duits • u bent een extraverte en commerciële teamplayer.

**Functievoordelen:** zeer competitief remuneratiepakket incl. motiverende bonussen • goede opleiding • alle nodige tools en ondersteuning om te slagen in uw opdracht • een grote mate van werkautonomie binnen een stabiel en leidinggevend bedrijf.

**Hebt u interesse voor een van deze aanbiedingen?** Aarzel dan niet en schrijf, fax of mail ons met volledig cv op het adres hierbij. Contactpersoon: **dhr. Antoon Bulcke**. Wij zullen uw kandidatuur zeer vertrouwelijk behandelen. Indien u aan het gestelde profiel beantwoordt, zal u uiterlijk 10 dagen na uw schrijven uitgenodigd worden voor een persoonlijk onderhoud.

Schoolstraat 59 bus 22, 8800 Roeselare-Beveren Tel. 051 22 17 92 - Fax 051 25 36 50  
E-mail: [info@antoonbulcke.be](mailto:info@antoonbulcke.be) [www.antoonbulcke.be](http://www.antoonbulcke.be)



**ANTOON BULCKE**  
Integrale VerkoopZorg

**uw professionele partner in Verkoop- en PersoneelsZorg**

